



Apprendre et savoir vendre

Description	Vous avez une activité d'indépendant ou une petite entreprise avec des collaborateurs. Afin de la développer, vous devez réussir à vendre vos produits/services. Ce cours vous apportera les outils et les connaissances nécessaires pour que la vente ne représente plus un obstacle mais un tremplin pour votre activité ou votre entreprise.		
Contenu	<ul style="list-style-type: none">• La préparation d'un entretien de vente• La prise de contact• La découverte des besoins• L'argumentation et la reformulation• Le traitement des objections• Parler du prix• Conclure la vente		
Prérequis	Aucun		
Groupe cible	Personnes indépendantes, propriétaires d'une petite entreprise avec une activité dans les domaines suivants : Massage, thérapie, sport, nutrition, esthétique, ou autres domaines		
Objectifs	<ul style="list-style-type: none">• Apprendre, connaître et maîtriser les différentes étapes pour être à l'aise avec la vente.• Être plus performant dans la vente des produits ou des services de votre entreprise.		
Attestation	Attestation		
Date	01.02.2020 - 01.02.2020 / E_1378448		
Horaire	09:00 - 17:00 h		
Jours	Sa		
Durée	1 Jours de cours. Total 8.00 périodes à 50 minutes		
Ecolage	CHF 240.00		
Lieu du cours	Hans Fries 4, 1700 Fribourg		
Dates	Jour	Date	Heures

Ecole-club Migros Fribourg

Tel. +41 58 568 82 75

Rue Hans-Fries 4
1700 Fribourg

ecole-club.fribourg@gmnefr.migros.ch
ecole-club.ch





Apprendre et savoir vendre

Dates	Jour	Date	Heures
	1 Sa	01.02.2020	09:00 - 17:00

Ecole-club Migros Fribourg

Tel. +41 58 568 82 75

Rue Hans-Fries 4
1700 Fribourg

ecole-club.fribourg@gmnefr.migros.ch
ecole-club.ch

